



مهارات الاتصال الإقناعي الفعال

بتاريخ	اماكن الانعقاد	الرسوم (\$)	اجز وقعدك
٣٠ .٢٠٢٤ .	سنغافورة	٣١٥ .	<u>سحل الثن</u>

أهداف البرنامج:

تزويد المشاركين بالمهارات الجديدة في عملية الاتصال الإنساني بصفة عامة ، والاتصال الإقناعي بصفة خاصة مما يساهم في تفعيل أنشطة العلاقات العامة والإعلام وزيادة فاعلية الاتصال في الفئات الجماهيرية المختلفة.

المستفيدون:

العاملون في المجال الإعلامي ومجال العلاقات العامة.

المحتويات:

- **الاتصال الإقناعي :**
- **مدخل أساسية :**



مفهوم الاتصال الإقناعي

العناصر المكونة للاتصال الإقناعي (قنوات الاتصال الإقناعي - مزاياها - عيوبها).

التكامل بين قنوات الاتصال الإقناعي الجماهيرية والشخصية .

الخطوات الأساسية للاتصال الإقناعي : التعرض للوسيلة

- التعرض للمحتوى

- دراسة المحتوى

- فهم المحتوى .

- التصديق

- الاستجابة

ملاحظات هامة على خطوات الاتصال الإقناعي .

- مرادل تخطيط برنامج نموذجي للاتصال الإقناعي : - جمع المعلومات اللازمة وتحليلها -

تحديد الأهداف الاتصالية مواصفات القائمين بالاتصال الإقناعية .

- تحديد مزيج الاتصال الإقناعي :

- اختلاف المقدرة الإقناعية للرسائل

- الإقناعي الفعال

- مضمون الرسائل الاتصالية الاتصالية

- غفات الجمهور المستهدف : -

- صعوبة دراسة جمهور وسائل الاتصال

- دراسة تأثير الاتصال الإقناعي ورجع

- الخصائص الأولية لأنواع الجماهير المختلفة .

- الصدى .

الصعوبات التي تواجه عمليات الاتصال الإقناعي :

عدم وجود مجال ل الخبرة المشتركة بين القائم بالاتصال والجمهور

- غياب رجع الصدى .

- القيود الخارجية المؤثرة على إمكانية الاتصال الإقناعي الفعال

- القيود الداخلية المؤثرة على إمكانية الاتصال الإقناعي الفعال

- عيوب أساسية في المزيج المثالى للاتصال الإقناعي .

أساليب الإقناع الفعالة المستخدمة في الرسائل الاتصالية :

- تحديد المدخل أو البدايات

- وضوح الأهداف مقابل إستنتاجها ضمنياً



- تقدير الرسالة لأدلة وشواهد .
- عرض جانب واحد من الموضوع مقابل عرض الجانبين .
- ترتيب الحجج الإقناعية داخل الرسالة .
- إستخدام الإتجاهات الموجودة لدى الجمهور
- تأثير رأي الغلبيّة .
- تأثير تراكم التعرض والتكرار . الخلاصة والنتائج .
- لغة الرسالة وأسلوبها
- الهجوم الجانبي والهجوم المباشر
- التلوين .
- الإنسانية .
- الاستهلاك المستخدمة في الرسائل الإقناعية :
- الاستهلاك العاطفية
- الاستهلاك العقلانية
- استهلاك التخويف
- استهلاك إستثارة التوقعات الاجتماعية
- استهلاك إعادة تشكيل المعرفة .
- أساس زيادة فاعلية المواد الإعلامية المستخدمة في الدورات الاتصالية الإقناعية
- عوامل زيادة فاعلية المواد الاتصالية المطبوعة - عوامل زيادة فاعلية المواد المسموعة
- والمرئية

أساليب التدريب:

- المحاضرة القصيرة
- النقاش و الحوار
- العمل ضمن مجموعات
- التمارين الجماعية

Website : www.bcdbh.org

0097337256803

info@bcdbh.org

